

Sector Telecom – Análisis Detallado

Plan Génesis · Volumen II – Análisis Sectorial Detallado

Privatización de CANTV+Movilnet, subasta de espectro 5G, reestructuración Digitel, reentry de Movistar/Telefónica.

Fecha de proyecto: Mayo 2026.

LXXX.1 Estado Actual del Sector Telecomunicaciones

LXXX.1.1 Estructura del Mercado

El sector telecomunicaciones venezolano, regulado por la Comisión Nacional de Telecomunicaciones (CONATEL) bajo la Ley Orgánica de Telecomunicaciones (Gaceta Oficial 39.610 del 7 de febrero de 2011 con reforma 2014), comprende al cierre de 2025 una estructura tripartita en telefonía móvil (CANTV/Movilnet, Digitel, Telefónica/Movistar), una posición dominante en telefonía fija residencial e Internet ADSL/FTTH del operador estatal CANTV, y una constelación de operadores privados de cable e Internet por fibra (Inter, NetUno, Supercable, otros).

Indicador	Valor 2025	Comparable Colombia 2024	Comparable Perú 2024
Suscriptores móviles totales (millones)	~22	80	41
Penetración móvil sobre población	~78%	152%	129%
Suscriptores Internet fijo (millones)	~3.2	9.5	3.1
ARPU móvil promedio (USD/mes)	\$2.50	\$7.40	\$7.10
ARPU Internet fijo (USD/mes)	\$7.00	\$19.50	\$18.20
Cobertura 4G (% pob.)	~62%	91%	87%
Cobertura 5G (% pob.)	~0%	18%	5%
Penetración fibra óptica (% hogares)	~14%	38%	28%
Inversión sectorial anual (mmUSD)	\$250	\$2,800	\$1,400

El ARPU venezolano de \$2.50 móvil y \$7.00 Internet fijo es aproximadamente un tercio del nivel colombiano y peruano, reflejo de la depresión económica y la dolarización parcial del país. La inversión sectorial anual, de \$250 millones, contrasta con \$2,800 millones colombianos y \$1,400 millones peruanos — una sub-inversión de orden de magnitud que el régimen del Génesis revierte mediante privatización del operador dominante y reapertura sectorial.

LXXX.1.2 Distribución del Mercado por Operador (2025)

Operador	Suscriptores Móviles (M)	Cuota	Internet Fijo (M)	Cuota
CANTV/Movilnet (estatal)	8.5	39%	1.8	56%
Digitel (privado)	7.2	33%	n/a	n/a
Telefónica/Movistar	6.3	28%	n/a	n/a
Inter (privado)	n/a	n/a	0.7	22%
NetUno (privado)	n/a	n/a	0.4	13%
Otros (Supercable, Cabletel, ISPs locales)	n/a	n/a	0.3	9%
Total	22.0	100%	3.2	100%

LXXX.2 CANTV — Privatización del Operador Histórico Dominante

LXXX.2.1 Antecedentes Históricos

La Compañía Anónima Nacional Teléfonos de Venezuela (CANTV) fue fundada en 1930 como empresa privada. Nacionalizada parcialmente en 1953 y completamente en 1973 bajo el gobierno de Carlos Andrés Pérez. **Privatizada en noviembre de 1991** bajo el gobierno Pérez II como parte del programa de privatizaciones, con venta del 40% del capital al consorcio Ven-World Telecom (controlado por GTE Corporation, ahora Verizon) por \$1,885 millones. **Re-nacionalizada el 21 de mayo de 2007** bajo Hugo Chávez mediante compra al accionista controlante por aproximadamente \$572 millones (cifra confirmada en comunicado Verizon mayo 2007).

Desde 2007 CANTV opera como empresa estatal venezolana. Subsidiarias controladas: **Movilnet** (telefonía móvil), **CANTV.NET** (proveedor de Internet), **Caveguías** (directorios telefónicos).

LXXX.2.2 Posición Operacional Actual

Variable	Valor 2025
Suscriptores telefonía fija	~2.3 millones
Suscriptores ADSL/FTTH (CANTV.NET)	~1.8 millones
Suscriptores móviles (Movilnet)	~8.5 millones
Empleados CANTV consolidado	~14,500
Cobertura geográfica (ciudades >10K)	~480
Centros de operación	~32
Activos totales (mmUSD)	~\$2,800
Ingreso operativo anual (mmUSD)	~\$680

LXXX.2.3 Plan Génesis: Privatización Integrada CANTV+Movilnet

Modalidad: privatización del 70% del capital social de CANTV S.A. (que incluye 100% de Movilnet como subsidiaria operativa), mediante subasta competitiva con dos lotes alternativos:

- **Lote A — Subasta integrada CANTV+Movilnet 70%:** precio de reserva \$560 millones (20% sobre valor en libros restaurado de \$2.8 mil millones), realización proyectada **\$2.0–2.5 mil millones**.
- **Lote B — Subasta separada:** CANTV fija+Internet 70% por \$700–900M; Movilnet 70% por \$1.4–1.8 mil millones; agregado \$2.1–2.7 mil millones (con prima de fragmentación).

El comprador del Lote A asume compromisos de inversión por **\$3,500 millones** durante los primeros cinco años, distribuidos:

- \$1,200M en despliegue 5G (concesión espectro separada — ver LXXX.4)
- \$900M en expansión fibra óptica al hogar (FTTH) hasta cobertura del 50% de hogares Y5
- \$600M en modernización de la red de transporte nacional
- \$400M en modernización de centros de datos y plataformas IT
- \$400M en transformación digital del operador

LXXX.2.4 Compradores Objetivo

1. **Telefónica S.A.** (España) — ya opera Movistar Venezuela; consolidación natural; capacidad financiera demostrada.
2. **América Móvil S.A.B. de C.V.** (México, Carlos Slim) — operador líder latinoamericano (Claro). Capacidad financiera \$25+ mil millones disponible; experiencia operacional regional incomparable.
3. **Millicom International Cellular** (Luxemburgo, marca Tigo) — operador con presencia en seis países latinoamericanos.
4. **Liberty Latin America** (Cable & Wireless) — operador caribeño con foco fijo+móvil convergente.
5. **CK Hutchison** (Hong Kong, marca 3) — capacidad de inversión, vocación greenfield.
6. **Ooredoo** (Qatar) — fondo soberano qatarí; vocación de expansión.
7. **e& (Etisalat)** (Emiratos Árabes Unidos) — operador con expansión multinacional.
8. **Veon** (subsidiaria internacional) — operador VimpelCom con experiencia mercados emergentes.
9. **MTN Group** (Sudáfrica) — operador panafricano con interés regional.

LXXX.2.5 Régimen Tributario

Telecomunicaciones entra al régimen de regalía única del Cap. I al **8.0% sobre ingreso bruto de servicios**, sustituyendo:

- Impuesto sobre la renta corporativa
- Aporte CONATEL del 2.30% (ley vigente)
- Aporte FONAPRO del 1.0% (Fondo de Investigación)
- Tributos municipales
- Tributo Servicio Universal

El régimen consolidado del 8.0% es competitivo con la carga tributaria efectiva total venezolana actual (~12% sumando ISLR + aportes sectoriales + municipales) y consistente con benchmarks regionales.

LXXX.3 MOVILNET — Filial Móvil de CANTV

Movilnet, fundada en 1992 como filial móvil de la CANTV pre-privatización, opera la red móvil del operador estatal con 8.5 millones de suscriptores y red 4G de cobertura nacional. La privatización integrada con CANTV es la modalidad preferida por sinergia operacional (red de transporte compartida, infraestructura de sitios compartida, plataformas de facturación integradas).

Variable	Valor 2025
Suscriptores móviles	~8.5 millones
ARPU promedio (USD/mes)	~\$2.20
Cobertura 4G (% pob.)	~58%
Sitios celulares activos	~6,800
Espectro asignado (MHz)	850 + 1900 + 2600 (parcial)

Plan Génesis: privatización conjunta con CANTV (Lote A preferente) o subasta separada (Lote B). Compromiso de capex: \$1,800M durante Y1–Y5 para modernización 4G universal y despliegue 5G.

LXXX.4 SUBASTA DE ESPECTRO 5G — Operación Separada

LXXX.4.1 Espectro Disponible

El Plan Génesis prevé la **subasta nacional de espectro 5G** en bandas pioneras como operación separada del proceso de privatización CANTV/Movilnet. La subasta se ejecuta en el Año 1, posterior a la privatización de CANTV/Movilnet, con bases técnicas armonizadas con la **UIT (Unión Internacional de Telecomunicaciones)** y los planes de bandas pioneras 3GPP.

Bandas a subastar:

Banda	Frecuencia	Bloques	Operadores Máximos	Precio de Reserva por bloque (mmUSD)
n78 (3.5 GHz)	3300–3800 MHz	5 bloques de 100 MHz	4	\$80
n258 (mmWave 26 GHz)	24.25–27.5 GHz	8 bloques de 400 MHz	4	\$25
n28 (700 MHz)	703–803 MHz	3 bloques de 30 MHz	3	\$120
n3 (1.8 GHz refarming)	1710–1880 MHz	4 bloques de 25 MHz	4	\$60
n7 (2.6 GHz)	2500–2690 MHz	4 bloques de 50 MHz	4	\$50

Producto agregado mínimo proyectado: \$1,250 millones (precios de reserva). Producto realista esperado: **\$2,000–2,800 millones** considerando la competencia entre cuatro operadores móviles (CANTV/Movilnet privatizado, Movistar, Digitel, eventual cuarto entrante).

LXXX.4.2 Compromisos de Cobertura

Los adjudicatarios del espectro 5G asumen compromisos de cobertura escalonados:

- **Año 2 post-asignación:** despliegue en cinco zonas metropolitanas principales (Caracas, Maracaibo, Valencia, Maracay, Barquisimeto)
- **Año 4:** despliegue en treinta ciudades > 100,000 habitantes
- **Año 6:** cobertura 5G del 50% de la población
- **Año 8:** cobertura 5G del 75% de la población
- **Año 10:** cobertura 5G del 90% de la población urbana

LXXX.5 DIGITEL – Operador Privado bajo Sanciones OFAC

LXXX.5.1 Antecedentes

Digitel TIM C.A., fundado en 1992 como Digitel y operativo bajo la marca Digitel (anteriormente Digitel TIM tras la salida de Telecom Italia Mobile), es el operador móvil privado venezolano. Controlado históricamente por el Grupo Cisneros y posteriormente por el grupo familiar Bahsas tras la salida de Cisneros. La estructura accionaria mayoritaria pertenece al empresario Oswaldo Cisneros.

Digitel mantiene aproximadamente **7.2 millones de suscriptores** en 2025, con red 4G LTE de cobertura urbana fuerte y cobertura suburbana media. Tras 2017, la operación de Digitel se vio afectada por restricciones OFAC vinculadas a transacciones con entidades sancionadas y por la depreciación del bolívar.

Variable	Valor 2025
Suscriptores móviles	~7.2 millones
ARPU promedio (USD/mes)	~\$2.80
Cobertura 4G (% pob.)	~65%
Sitios celulares activos	~4,200
Empleados	~2,800
Ingreso anual (mmUSD)	~\$240

LXXX.5.2 Plan Génesis para Digitel

Modalidad: reestructuración operacional bajo régimen del Cap. XXXIII con:

- 1. Recapitalización privada al 25% del capital ampliado** mediante anchor internacional aprobado.
- 2. Reentry de Telecom Italia Mobile (TIM) o de un operador internacional alternativo** mediante adquisición secundaria del paquete controlante de los Bahsas/Cisneros.
- 3. Limpieza OFAC:** la suspensión de las sanciones secundarias contra el sistema de pagos venezolano (Cap. LXXVI) restaura la viabilidad operacional internacional de Digitel.

4. Capex de modernización: \$400 millones en Y1–Y3 para expansión 4G universal y participación en subasta 5G.

Inversionistas objetivo:

- Telefónica (consolidación regional)
- América Móvil (entrada como cuarto operador)
- e& (Etisalat)
- Liberty Latin America
- Millicom

Capital fresco requerido: \$400M para 25% capital ampliado + \$300M para compra paquete controlante existente = \$700M total operación reentry.

LXXX.6 MOVISTAR VENEZUELA — Telefónica

LXXX.6.1 Antecedentes

Telefónica Venezolana C.A., subsidiaria 100% de Telefónica S.A. (España), opera bajo la marca **Movistar Venezuela** desde 2005. La adquisición original fue la compra del 100% de las acciones de **BellSouth Venezuela** a BellSouth Corporation por **\$1,250 millones** en 2004 (cifra confirmada en comunicados oficiales BellSouth y Telefónica). La operación incluyó la red GSM-1900 de BellSouth y la base de suscriptores entonces de aproximadamente 1.8 millones.

Variable	Valor 2025
Suscriptores móviles	~6.3 millones
ARPU promedio (USD/mes)	~\$2.40
Cobertura 4G (% pob.)	~64%
Sitios celulares activos	~5,200
Empleados	~2,400
Ingreso anual (mmUSD)	~\$190

Desde 2017, Movistar Venezuela operó en modo de mantenimiento por consideraciones cambiarias y OFAC. La matriz Telefónica realizó **provisiones contables totales por más de \$1,000 millones** sobre la operación venezolana entre 2018 y 2023, reduciendo el valor en libros consolidado a niveles cercanos a cero.

LXXX.6.2 Plan Génesis para Movistar

Modalidad: plena reactivación operacional con:

1. **Levantamiento de las restricciones cambiarias** sobre repatriación de utilidades (régimen del Cap. I).
2. **Capex de recuperación:** \$600 millones en Y1–Y3 para modernización 4G y participación en subasta 5G.
3. **Cotización en BVC:** Telefónica puede listar Movistar Venezuela en la Bolsa de Valores de Caracas (Cap. LXVII) mediante OPI parcial del 30% para liberar parte de su exposición a la geografía venezolana.
4. **Posición estratégica de Telefónica:** la matriz puede considerar Venezuela como plataforma para consolidación cono norte sudamericano (Colombia + Venezuela) post-fusión potencial con Movistar Colombia.

LXXX.7 OPERADORES DE CABLE E INTERNET FIJO

LXXX.7.1 Inter (Corporación Inter)

Inter, fundada en 1991, es el principal operador privado de cable e Internet por cable coaxial/fibra en Venezuela. Cobertura significativa en zonas metropolitanas de Caracas, Valencia, Maracaibo, Barquisimeto.

Variable	Valor 2025
Suscriptores Internet	~700,000
Suscriptores TV cable	~450,000
Cobertura geográfica (homes passed)	~2.1 millones
Empleados	~1,400

Plan Génesis: joint venture al 25% con anchor internacional. Capital fresco \$80M para FTTH expansion. **Compradores objetivo:** Liberty Latin America, Telecom Argentina, Megacable (México).

LXXX.7.2 NetUno

NetUno, operador privado de cable e Internet, con presencia significativa en Caracas y zonas metropolitanas.

Variable	Valor 2025
Suscriptores Internet	~400,000
Suscriptores TV cable	~280,000
Cobertura (homes passed)	~1.3 millones
Empleados	~720

Plan Génesis: JV al 25% con anchor internacional. Capital fresco \$50M.

LXXX.7.3 Supercable / Cabletel

Operadores de cable de menor escala con cobertura geográfica selectiva. Plan Génesis: consolidación opcional bajo holding fibra nacional o JV con anchor regional.

LXXX.8 BACKBONE DE FIBRA ÓPTICA NACIONAL

LXXX.8.1 Estado Actual

Venezuela mantiene infraestructura de transporte mediante:

- **Cable submarino Americas Region Caribbean Optical-Ring System (ARCOS-1)** con landing point en La Guaira
- **Cable Pan-American (PAN-AM)** landing point Camurí
- **Cable Globenet** (eventual landing)
- **Backbone nacional CANTV:** aproximadamente 17,000 km de fibra óptica
- **Anillo metropolitano Caracas**

LXXX.8.2 Plan Génesis: Empresa de Backbone Nacional Mayorista

Constitución de una **empresa de transporte mayorista neutral** mediante separación funcional del backbone CANTV existente, con accionariado:

- 35% República (capital pasivo, vehículo SwiftFiber Venezuela)
- 30% comprador estratégico (operador internacional de transporte: Lumen, Telxius, GlobeNet, Cogent)
- 35% capital privado disperso vía BVC

La empresa opera como facility-based wholesale provider con tarifas reguladas por CONATEL bajo régimen LRIC (Long-Run Incremental Cost), garantizando acceso no discriminatorio a todos los operadores minoristas.

Capex de modernización del backbone: \$1,200 millones en Y1–Y5 para expansión a 50,000 km de fibra y conexión universal a capitales de estado y municipios > 50,000 habitantes.

LXXX.9 ROAMING CARIBEÑO Y CONECTIVIDAD INTERNACIONAL

LXXX.9.1 Acuerdos de Roaming Caribeño

El Plan Génesis prevé el restablecimiento de:

- **Acuerdo CARICOM-Venezuela** sobre roaming caribeño con tarifas reguladas conforme al modelo Roam Like At Home (RLAH) europeo, escalonado en cinco años.
- **Acuerdo Andino** con Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia para roaming sub-regional.
- **Acuerdo bilateral con Estados Unidos** para tarifas de roaming preferenciales para venezolanos en Florida y diáspora estadounidense.
- **Acuerdo con España y Portugal** vía Telefónica.

LXXX.9.2 Cables Submarinos Adicionales

El Plan Génesis convoca a inversionistas a participar en la construcción de:

- **Cable Caribe-Andes** (~\$120M) entre La Guaira y Cartagena con extensión a Panamá
- **Landing alternativo en Margarita** del cable transatlántico EllaLink/AmittiaCable

- **Fibra óptica regional Estados Unidos-Venezuela** vía Florida-Margarita

Inversión total proyectada en cables submarinos: \$400 millones, atraída por compromiso de tráfico de operadores nacionales y por subsidio inicial de la República (regalía cero sobre capacidad de tránsito durante cinco años).

LXXX.10 MARCO LEGAL: REFORMA DE LA LEY ORGÁNICA DE TELECOMUNICACIONES

LXXX.10.1 Reformas Estructurales Requeridas

La Ley Orgánica de Telecomunicaciones (LOT) vigente requiere reforma armónica con la Ley del Génesis en los siguientes aspectos:

1. **Liberalización de tarifas:** la LOT vigente faculta a CONATEL para regular tarifas en mercados con dominancia. La reforma libera tarifas en mercados competitivos (móvil) y mantiene regulación ex-ante solo en mercados con poder significativo (acceso al hogar fijo, terminación móvil).
1. **Reforma del régimen de concesiones:** las concesiones se otorgan por veinticinco años renovables (aumentado desde quince años actuales) para incentivar inversión de largo plazo.
1. **Régimen de números portables:** portabilidad numérica universal (móvil y fija), gratuita, 24-72 horas de tiempo de portación, conforme estándar regional latinoamericano.
1. **Régimen de neutralidad de red:** prohibición de bloqueo, throttling, o priorización pagada (excepto servicios especializados claramente diferenciados).
1. **Régimen de infraestructura compartida:** torres celulares, ductos, postes — acceso obligatorio bajo régimen LRIC.
1. **Régimen de tasas regulatorias:** simplificación a la regalía única del Cap. I (8% sobre ingreso bruto de servicios). Eliminación de tasas múltiples superpuestas.

LXXX.10.2 Reforma de CONATEL

Refuerzo de la autonomía operacional de CONATEL como agencia regulatoria independiente:

- Mandato del director por cinco años no renovable

- Presupuesto blindado por ley
- Auditoría externa internacional anual obligatoria
- Comité Asesor de Mercado con representación de operadores, consumidores, y academia
- Procedimientos administrativos transparentes con plazos máximos

LXXX.11 PROYECCIÓN AGREGADA Y0–Y10

LXXX.11.1 Sector Telecom Consolidado

Indicador	Y0 (2026)	Y3	Y5	Y7	Y10
Suscriptores móviles (M)	22	28	35	40	45
Penetración móvil/población	78%	95%	115%	130%	145%
ARPU móvil promedio (USD/mes)	\$2.50	\$4.50	\$6.20	\$7.50	\$8.80
Suscriptores Internet fijo (M)	3.2	4.5	5.8	6.9	8.0
Penetración Internet hogar	45%	62%	75%	85%	92%
Cobertura 4G (% pob.)	62%	85%	95%	98%	99%
Cobertura 5G (% pob.)	0%	25%	50%	75%	90%
Cobertura FTTH (% hogares)	14%	28%	45%	62%	75%
Inversión sectorial anual (mmUSD)	\$250	\$1,200	\$1,800	\$2,200	\$2,500
Empleo formal sectorial (miles)	24	32	42	50	58
Ingreso sectorial anual (mmUSD)	\$850	\$2,400	\$4,200	\$6,000	\$8,500

LXXX.11.2 Producto Total de Privatización Telecom

Concepto	Y1	Y2	Total
CANTV/Movilnet 70%	\$2,300M	—	\$2,300M
Subasta espectro 5G	\$1,800M	\$400M	\$2,200M
JV operadores cable (Inter, NetUno)	\$130M	—	\$130M
Backbone fibra mayorista 30%	\$250M	—	\$250M
Reentry Movistar (capex matriz)	—	\$600M	—
Reentry Digitel (anchor extranjero)	\$400M	\$300M	\$700M
Total ingreso telecom al programa	\$4,880M	\$1,300M	\$5,580M

LXXX.12 COMPARABLES INTERNACIONALES

LXXX.12.1 Brasil — Subasta Telebrás 1998

Brasil ejecutó la **privatización de Telebras en julio de 1998** con producto agregado de **\$19 mil millones** (la mayor privatización individual de un operador de telecomunicaciones en historia latinoamericana). La empresa fue dividida en doce empresas regionales y vendidas individualmente. Telefónica adquirió Telesp (San Pablo) por \$5.0 mil millones; Portugal Telecom + Telecom Italia adquirieron Tele Sudeste; tres operadores celulares regionales fueron vendidos con primas significativas.

Lección aplicable a CANTV: la fragmentación geográfica genera primas competitivas pero compromete sinergias. Plan Génesis prefiere la integración (Lote A) por escala operacional.

LXXX.12.2 México — Privatización Telmex 1990

México privatizó **Teléfonos de México (Telmex) en 1990** mediante venta del 51% controlante a un consorcio liderado por Carlos Slim (Grupo Carso) por \$1.76 mil millones. La operación generó la base patrimonial sobre la cual Slim construyó **América Móvil**, que llegó a controlar veinte y cinco operadores latinoamericanos con valoración consolidada superior a \$40 mil millones.

Lección aplicable: un comprador estratégico de calidad genera valor exponencial post-privatización, no solamente extrae renta. América Móvil como comprador del Lote A CANTV/Movilnet replicaría el modelo Telmex con expansión de cobertura, modernización tecnológica, y reducción de tarifas reales.

LXXX.12.3 Colombia — Subasta 5G Diciembre 2023

Colombia ejecutó la **subasta 5G en diciembre de 2023** con asignación de bandas 700 MHz, 1900 MHz, 2500 MHz, 3500 MHz a Claro, Movistar, Tigo (Millicom), y un nuevo entrante (WOM Colombia). Producto agregado: aproximadamente **COP 7.5 billones (~\$1.9 mil millones USD)** con compromisos de cobertura significativos.

Lección aplicable a Venezuela: la subasta venezolana 5G proyectada de \$2.0–2.8 mil millones es consistente con el comparable colombiano ajustado por tamaño de mercado (Venezuela tiene aproximadamente 30% del mercado colombiano por suscriptores).

LXXX.12.4 Argentina — Movistar+Telecom Italia, Modelo de Reentry

Argentina mantiene el **modelo de tres operadores** (Personal/Telecom Argentina, Movistar/Telefónica, Claro/América Móvil) operativo desde finales de los 90. La trayectoria de Movistar Argentina post-crisis 2001–2002 (cuando la moneda se devaluó 75% y el ARPU dolarizado colapsó) muestra cómo un operador puede recuperar rentabilidad mediante incremento de ARPU real cuando la economía se estabiliza. Plan Génesis proyecta trayectoria similar para Movistar Venezuela y Digital post-Año 3.

LXXX.13 CONCLUSIÓN

El sector telecomunicaciones venezolano reformado entrega al Año 10 cobertura 4G universal (99%), cobertura 5G del 90% urbana, cobertura FTTH del 75% de hogares, ARPU móvil de \$8.80 (3.5× sobre Y0), e ingreso sectorial de \$8.5 mil millones (10× sobre Y0). El producto de privatización y subasta de espectro de \$5.58 mil millones constituye el 11.6% del programa total Y1 de privatización del Plan Génesis, con efecto multiplicador desproporcionado: la conectividad universal es prerrequisito de la economía digital, del comercio electrónico, de la educación remota, de la telemedicina, y de la inserción venezolana en cadenas globales de servicios. Sin reforma telecom, el resto del Plan Génesis se desarrolla en una economía sin sistema nervioso digital.

[Continúa en Capítulo LXXXI: Disputa Territorial Esequibo — Marco Legal y Solución Bilateral]